

Diplôme
Homologué: BTS

TECHNICIEN SUPERIEUR
EN COMMERCE INTERNATIONAL

Année de formation
2024/2025

(Arrêté du Ministre de la jeunesse, des sports et de l'intégration professionnelle du 7 mai 2021, portant homologation et renouvellement d'homologation de certificats et diplômes de formation professionnelle ; JORT N°42 du 18 mi 2021)

- Diplôme** : Brevet de Technicien Supérieur
Durée : 2 années avec stage pratique
Condition d'accès : - Titulaires d'un brevet de technicien professionnel **homologué**
 : - Titulaires du baccalauréat et plus
Inscription : Sur dossier + Entretien individuel
Frais d'inscription : 70 Dinars / An
Frais de scolarité : 200 Dinars / Mois (10 mois)
Frais d'inscription au Projet Voltaire: 65 Dinars / An
Frais d'assurance annuel : 10 D /An

1 ^{ère} Année	Modules / Compétences	Durées en heures
Modules Enseignés	▶ Se familiariser avec l'entreprise et son environnement national et international	100
	▶ Utiliser les outils de base de la gestion comptable et financière	120
	▶ Appliquer les méthodes de calculs financiers	120
	▶ Adopter une démarche marketing national	80
	▶ Exploiter un logiciel de traitement de texte	80
	▶ Exploiter un logiciel tableur	60
	▶ Communiquer en milieu professionnel	80
	▶ Planifier ses activités	40
	▶ Préparer une transaction commerciale	60
	▶ Cerner la réglementation du commerce national et international	120
	▶ Recherche l'information	20
	▶ Etudier le marché	40
	▶ Exploiter les données statistiques	40
	▶ Initiation à la vie professionnelle	20
	▶ Initiation aux concepts qualité	40
	▶ Arabe commercial	40
	▶ Mise à niveau en français	80
	▶ Anglais	80
	▶ Education environnemental	26
▶ Effectuer des stages d'application I	160	
	Durée de la formation	1406 heures

Diplôme
Homologué: BTS

TECHNICIEN SUPERIEUR EN COMMERCE INTERNATIONAL

Année de formation
2024/2025

2 ^{ème} Année	Modules / Compétences	Durées en heures
Modules Enseignés	▶ Réaliser une transaction commerciale à l'import	120
	▶ Assurer le dédouanement de la marchandise	120
	▶ Gérer les approvisionnements	40
	▶ Adopter une démarche marketing international	60
	▶ Se familiariser avec la gestion du risque de change	80
	▶ Négociation à l'échelle nationale et internationale	80
	▶ Réaliser une transaction commerciale à l'export	120
	▶ Communiquer en anglais commercial	40
	▶ Exploiter les logiciels de base de données	60
	▶ Exploiter un logiciel de gestion commerciale	80
	▶ Utiliser Internet	40
	▶ Initiation à la recherche d'Emploi	20
	▶ Droit de travail	40
	▶ Effectuer des stages d'application II	320
	Durée de la formation	